認定長期優良住宅型

- 3. 株式会社アルティザン建築工房
- 4. 株式会社札都住宅流通

長期優良住宅化リフォーム推進事業

中古住宅+リノベーションで子育て世代に受け継がれる昭和の家 築年数をリセット、性能向上リフォームで木造住宅の資産価値を高める。

「ようこそ!アルティザンCaféへ」

カフェ風オープンハウスに参加で安心・納得の長期優良住宅化リフォーム

APTISAN

ARCHITECTURE FACTORY

株式会社アルティザン建築工房

会社概要

- 年商/7億円(年間40棟)
- 施工エリア/札幌市内及び近郊
- 商号/株式会社アルティザン建築工房
- 代表者/代表取締役社長 新谷 孝秀
- 本社/札幌市北区新琴似1条2丁目5-6
- TEL/011-765-4552 FAX/011-769-0912
- 設立/平成23年9月
- 事業内容/リノベーション専門の設計・施工
- 建設業許可/北海道知事許可(般-28)石第21108号
- 有資格者/一級建築士(1名)二級建築士(3名)既存住宅状況調査 技術者(3名)
- インテリアコーディネーター(1名)宅地建物取引士(1名)
- 従業員/9名 (内パート1名)男性5名 女性4名
- 加盟団体/一般社団法人 日本リフォーム産業協会(ジェルコ)



Before

地下鉄駅まで徒歩20分

築年数:昭和51年12月



After

札幌市豊平区H様邸(40代)構造:木造2階建/在来工法

3

リフォームの実績



既存住宅取得:650万円 リノベーション費用:

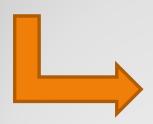
1,600万円 (消費税込み)

合計: 2,250万円

月々支払い60,500円(当初3年間)

家族構成:ご夫婦+猫1匹

Before



After





お施主様は、アンティークな インテリアが好みとのことで テーマは、大正レトロ





間取りを一新

After



リフォームの実績



Before

After



うどん打ちが趣味のご主人の為、キッチンは コの字型で広く使えるようにしました。



Before







After

ブルーのトイレの壁は、お施主様によるDIY施工の塗り壁です。

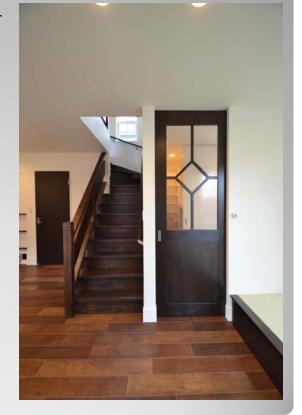
7

<u>リフォームの実績</u>



After





Before

レトロな雰囲気に造作した建具や階段。

27

,



After



Before

使い勝手を良く洗面も造作して

<u>リフォームの実績</u>





Before

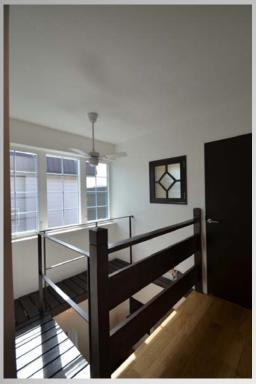




寝室には、奥様のドレッサーを造作しました。

After

28 10



家中を自由に行き来できるように猫穴を随所に設置





After

猫用通路が寝室と繋がる吹き抜けのキャットウォーク

11

リフォームの実績





現場説明会では、各職方に集まっていただき、お施主様の家づくりの想いを 共有していただきます。工事の注意点を確認するだけではなく施工協力会社の連携にも役立てます。

全棟スケルトンに解体して(耐震+断熱)性能向上リフォームをおこいます。

平成29年度 長期優良住宅化リフォーム推進事業の実績

基本的に全棟で<u>高度省エネルギー型</u>を目指しているが、準防火地域で使用するサッシの性能が低い為、BELSの認定が取得できない場合は、止むを得ず認定長期優良住宅型で申請をしています。

交付申請受付済: 2 1 棟【事業タイプ、補助金額】

高度省エネルギー型(250万円): 14棟 認定長期優良住宅型(200万円): 7棟 長期優良住宅化リフォーム 推進事業は、 平成25年度の補正予算か ら通算で75棟を申請。

補助金活用の背景

はじめて家を持つ子育て世代の家づくりをする上で、第三者による 検査体制や安心安全の高い基本性能を確保することは、中古住宅+ リノベーション専門店として創業以来、毎年続けてきたことであり、 事業要件と合致している。

手掛けるリノベーションの基本仕様が高気密、高断熱なので、若干の建築コスト増だけで工期が合えば、長期優良住宅として国の補助が受けれるということは、お施主様にとってメリットが大きい。

※商談時に補助事業の説明をすると多くのお施主様が是非、取り組みたいと理解してくれます。

13

取組概要

本事業に関する情報共有の方法

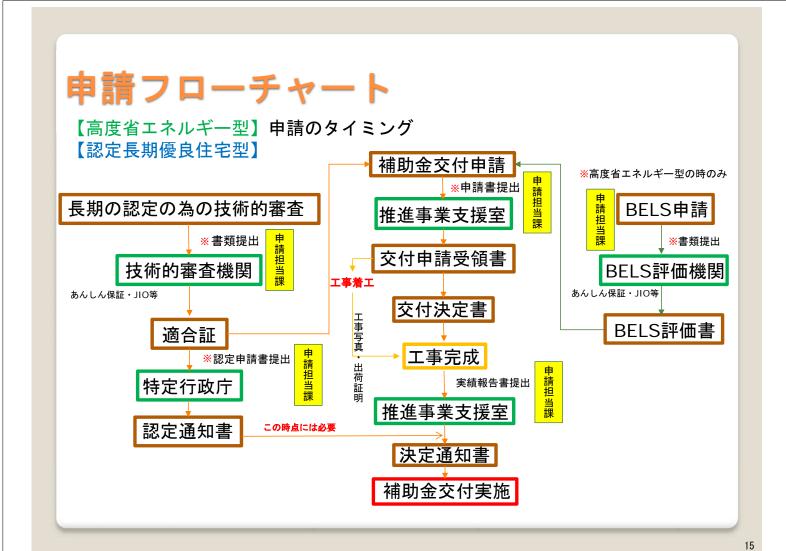
写真撮影の時期の確認や申請に必要な書類作成をスムーズにできるように補助金申請の担当スタッフと現場を担当するスタッフが各工程ごとに打ち合わせを密に行っています。

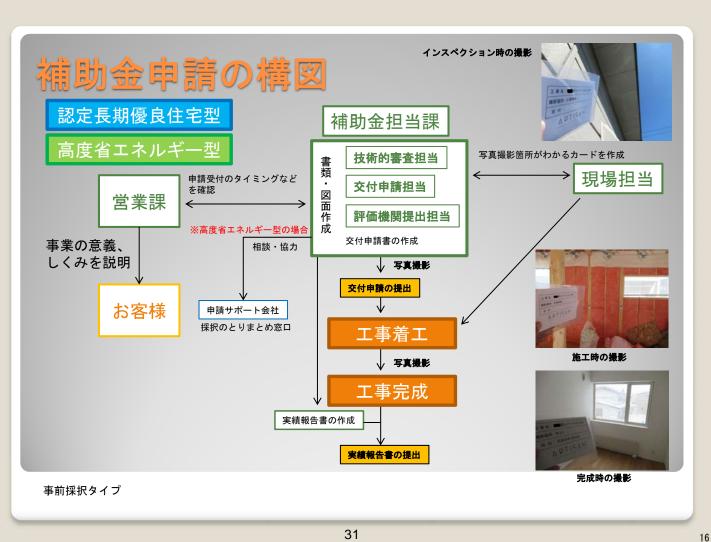
申請書類の作成について

構造計算、省エネルギー計算は、必要なパソコンソフトを購入して 女性建築士を中心に社内で補助金申請チームを編成してスキルアッ プをしてきました。申請業務を自社で完結できると契約前に年度内 に申請可能かの判断もタイムリーにできる。









イベントの集客はホームページだけ!



リノベーション『アルティザンカフェ』オープンハウス情報 リノベーションのことがよく分かる毎回、大好評なイベントです。中古住宅+リノ ベーション6月のオーブンハウス開催決定!!第2回目のアルティザンカフェ開 催が決まりました。(^_^)/お絶主様のご厚意により、お引渡前のおウ

【NEW】6月25日(日)オープンハウスは豊平区月寒東で開催

6月のリハベーションカフェ開催決定!!2017年6月の「中古住宅リハベーション」完成見学会その2フティザン建築工房では実際の住空間を体験できるイベント『オーブンハウス』アルティザンカフェを開催います。現在、

もっとみる →

開催日の2週間前に告知スタート

完成したリノベーション物件を お引渡し前1日だけ借りて、 月に2~3回のペースで オープンハウスを開催します。



オープンハウスの集客

開催日までに満員になります

• ユーザーの反応

来場者傾向/新規40%再来60%年齢層/30代の子育て世代が中心





実際に体験していただく家づくりのイメージを



イベントでは、中古住宅の不安を解消!

オープンハウスの来場者

補助金の話もします。

32

17

ューザーの反応





カフェスタイルの予約制オープンハウス



集客は、自社のホームページのみで行っています。当日は、10:00~18:00まで時間帯別に完全予約制にて開催しています。

オープンハウスの様子

お引渡前の1日だけ開催

19

ユーザーの反応



イベント来場者数

2017年10月 1日:21組、51人 2017年12月10日:19組、48人 2017年12月23日:17組、41人 2018年 1月14日:15組、37人 2018年 1月21日:17組、44人 2018年 1月28日:15組、36人





オープンハウスの様子

個別相談テーブルを4つ設置

・お客様の声 入居後のアンケート(札幌市西区T様)30代

引き渡いらり州が経ちまして。住んでみて出てきてこ不具合は多少ありましたが、木下さんに電話なとすぐに皆さん、悪いかけて下さるので、今のところ安心しています。アルティザンのオープンハウスをか回は2016年1月でしてこ。その時に案内して下さり、提案・説明していただって、すっかが担当の木下エんです。マイホームへ思い描くストーリーも大けのと思っていましたが、古家を使う人中は、耐震・断震はどうなるのに、ということでした。次々と写真やデータを出して丁寧に教えていただいたのは他の会社でははなか、たこことで、そういうことならリノベーションも安にでだなと思ってこのを覚えています。リノベで良か、たこことで、そういうことをいくつか。と

耐震・断熱のこと 古家さかし 注文住宅を う算を押えつつも、
古い事の部村を使いつ? 基本は自分にちて! 「他価格で 「じゃあ、こうしてみるのは、新いい部杯で耐震強化。 ネルで探しましてが、あれこれ、やりたかったこと どう!?」と提案して断熱はが原い窓枠を 近くの環境を呼味 形にしてもらえました。 いたでき形になりました。 リカンストだけん、アいるのねと しつっ探すのか楽し ユーティリティー 70-セジャト 大事に住んでいまでは、わかりもす。冬もあたたかく からたこで、元のオート の回遊動線最高でか 思います。これからも乗りこえます。そろろか しょす。これからも アクターよろくお願い 引触じことができましょう お気に入りですっ しょす!! ご

21

・お客様の声 入居後のアンケート(札幌市北区Ⅰ様)30代

アルアザンさんで、家を建てて本当に良か、たです。当初は新築で、検討をしていましたか、アルアザンさんと出会い、リハゲーションを知り、たくさんのオープンハウスを見字させて」頂き、アルアザンさんの家へ魅力を感じたのか、き、かけとなりました。新谷社長の人柄、木下さんの親切さ、建物を自分産好みの下ザイン、内港、断熱、耐震、どれもと、ても新築以上のものに仕上が、ていると思います。素敵していまる。中で、子供産が3な人でいる姿を見、よことに幸せを感じていまる。

• お客様の声 入居後のアンケート(札幌市豊平区S様) 40代

こどもが小学校へ行くタイミングで通いやすい立地に新築い考え乗る.的なで探いたりましたが良い土地がなく、清田区豊田も加え土地も探いました。しかし一年以上たれる条件の合う土地が見っかりませんでした。新築だと立地や広土が限定土地、中古だり性能の古土や手直しの費用、ララシングコストが規係上上にかかっていまう事も知るにつれ、どうらでも自分連は満足した生治が出来がいい静めかけていました。そんな時に知れれがリノバーションでした。リバーションを勉強しながらアいたボンのオープンハウスで実際に完成した住宅も見てこの性能の家に住みたいと思いました。土地投いに戻り、一度見ていたけが除外していた立地は良いけれて、業毎年の古い家がある物件もアいすが、い調査にてもいまいた。結果はリバーションのド!一気に家作りが動き出しました。思い描いていたアゲアもどんどん伝え、それを担当の森谷土んや設計していた。思い描いていたアゲアもどんどん伝え、それを担当の森谷土んや設計して河原生人に想っていたより、の形にして頂きました。

23

・リノベーションの優位性

コストを抑えて高性能な 住宅を手に入れる!!

新しい子育て世代のマイホーム取得方法

同じ予算でも郊外の分譲地で新築するより、住みたいエリアの中古住宅を買ってリノベーションしたほうが便利でライフスタイルにも合う。

スケルトンに解体して耐震、断熱の同時改修をするため、劣化対策、維持管理 のし易さなど新築同様に長期優良住宅の性能を確保できる。

間取りを一新、二世帯化や3世代同居対応リノベーションも可能











Before

3世代同居住宅に改修の実例(札幌市北区T様邸)

After

• 住宅の資産価値を高める

- ・全棟、川〇リフォーム瑕疵保険に加入
- ・全棟、住宅履歴保存サービスの利用
- ・補助金の活用(着工時期により)

















25

今後の課題

- 申請手続きの事務負担を軽減するため、人材の育成
- ・ 全国的な戸建てリノベーション市場の活性化

2017年より、全国のリフォーム会社とのネットワークを構築 子育て世代(住宅の一次取得層)の新しいマイホーム取得方法として 中古住宅+リノベーションの事業モデル、営業ノウハウをコンサルティング







建材メーカー、住宅リフォーム事業者協会が主催するセミナーで講師をしたり 全国の建築事業者に個別訪問をしてリノベーション市場を盛り上げる活動中

リノベーション事業VCアルティザン倶楽部

https://artisan-club.jp/

長期優良住宅化リフォーム推進事業

【北海道R住宅システム普及啓発】

永く暮らせる住まいづくり

札都住宅流通

長期優良住宅化リフォーム推進事業の活用実績

事業年度	事業物件数	事業補助金額
平成26年度	1 棟	1,000,000
27年度	13棟	26,000,000
28年度	4 棟	8,000,000
29年度	5 棟	10,000,000
合計	23棟	45,000,000

※事業物件数=買取再販物件数

北海道R住宅 × 長期優良住宅化リフォーム推進事業 北海道のブランド × 質の高い住宅ストックの形成



【再生住宅】

北国に根ざした快適な住まい

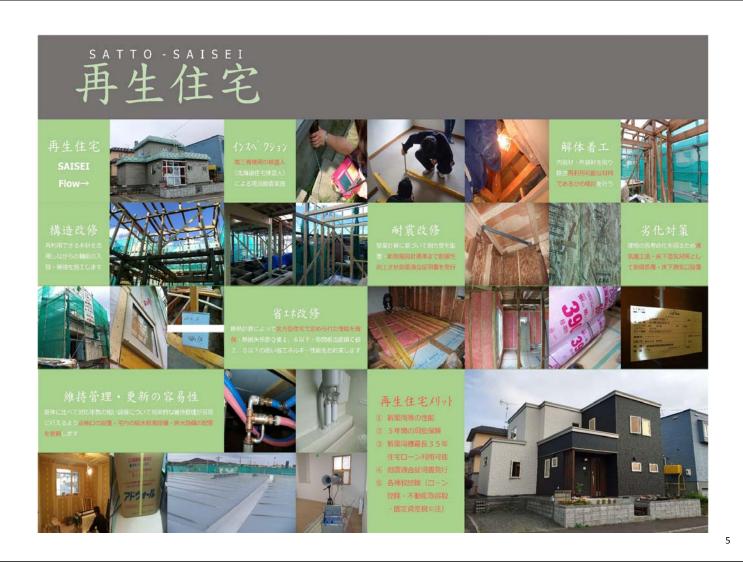
3

北海道R住宅システムの概要

北海道の先進的な取組

- ・インスペクションの実施 ⇒北海道住宅検査人
- ・北国にふさわしい温熱環境⇒BIS登録技術者
- ・改修履歴の登録・保管 ⇒北すまいるサポートシステム

新築市場 住宅品質表示 ・新築時の設計・施工記録の保管 ・わかりやすい品質表示 住宅検査制度 瑕疵保証 · 検査技術者登録制度 ・品質に対する保証 第三者によるアドバイス 金融、査定、税制 住宅向上リフォーム H H ・築年数によらない長期ローン ・専門技術者による計画・設計・施工 ・品質による価格査定、担保評価・性能向上リフォームに係る減税 · 管理 • 性能測定 履歴保存 情報提供 ・リフォーム等の記録の保管 ・品質の住情報提供



北海道R住宅 資料

住まいづくり永く暮らせる



北海道R住宅



施工事例(中古購入+リノベーション)





7

施工事例(中古購入+リノベーション+再販)



Date

築37年再生住宅

札幌市豊平区













買取再販(中古買取物件の選定)



購入前の物件下見

『北海道住宅検査人』による現調

Date 築39年中古住宅 札幌市厚別区

解体後に生じる費用

・リスク軽減の工夫

■ 買取物件選定の条件

- 1.建築基準法に適合している物件
- 2.検査済証が交付されている物件
- 3. 基礎の状態が再利用可能な物件

(クラック・有筋・立上り高さ等)

- 4. 地盤のリスクを点検・確信し、 重度な傾きのない物件
- 5.駐車スペースの確保等、現在・将来のニーズに対応出来る物件。

買取再販(販売までの時間削減)



『北海道住宅検査人』による現調

『性能評価機関との連携』 『事業交付後の物件取得』

+

D a t e 築 3 1 年中古住宅 札幌市北区

物件下見から販売までの

時間削減の工夫

■ 業務の効率化

- 1.物件取得のための下見、現調を同時に行うことで、決済前より改修内容の計画や予算を確定することが出来る。以降、インスペクション、事業申請までの時間を圧縮。
- 2.性能評価機関との連携し、インスペクション等の情報を共有。長期優良住宅認定までの業務を効率化する。
- 3.事業交付後に物件を取得することで仕入から売却までの時間リスク削減。

耐震改修











構造入替施工中 全景

左上 雨水侵入により腐食した胴差

右上 小屋梁の更新・火打金物新設

左下 構造用パネルの施工

右下 構造金物新設

11

劣化対策・省エネ改修





土台まわり気密シートの先張り 左上

右上 床の気密シートの施工

胴差まわり気密シートの先張り 左中 階間部の断熱補強(RW50 %))

右中 最上階天井の気密シート施工 小屋裏ブローイング施工 下











- 1.住宅リフォームフェア
- 2. 再生住宅の構造見学会
- 3. 再生住宅の完成見学会
- 4. 再生住宅常設展示場の活用

13

事業の普及活動(1.リフォームフェア)



- ・北海道R住宅セミナー
 - 講師: CIS計画研究所

代表 服部 倫史

- ・施工事例の展示・スライド上映
- ・相談会の実施







事業の普及活動(2.再生住宅構造・3.完成見学会)



- ・工事中の物件を活用して構造 見学会を実施(性能向上の重 要性・劣化状況・インスペク ションの活用について)
- ・再生住宅は全棟完成見学会を 実施(事業の内容と補助金・ 税制優遇等のメリットの発 信)

事業の普及活動(4.常設展示場の活用)



・見学会・札都まつりを開催。体感ブースを設け、新築当時の断熱材や新しい断熱材の効果、 違いを表面温度計を用いて体感することが出来る。











お客様からの反響

【メリットとしてのご意見】

- ・断熱が効いているのか**快適で暖かい**です。
- ・良い点は補助金が利用できること。価格を抑えることができ、快適で魅力的なところ。
- ・断熱材の入れ方(施工)や、構造材のどこに不具合があったのか、それをどのように改修 したのかが履歴に保管されているので、しっかりした建て方をしているなと安心感が出てきた。

・基礎や配管や設備が配管など、しっかり診断(インスペクション)してからのリノベーション なので安心です。

・予算の範囲内で希望のエリアに家を持つことが出来た。

【デメリットとしてのご意見】

・工事を依頼してから着工までの則固が長い。